

MSL-NETZWERK.COM

für Medical Science
Liaison Professionals

Faszination Leben als MSL

Einleitung von Günter Umbach

MSL-Netzwerk-Meeting-Nov-2020-Umbach

Ziel

Ihr Wissen zu aktualisieren

Marktposition stärken

Inspirieren



Programm

10:00 - 12:00 Einleitung und Impulsvorträge

12:00 - 13:00 Pause

13:00 - 14:30 Diskussionen in drei Gruppen

14:30 - 15:00 Abschlussdiskussion

Warum MSL?



Das volle Potenzial von
Produkten zu verwirklichen

Sie werden **nicht** als guter
MSL geboren,



M & V

"Verkauf"
von Marken

MSL

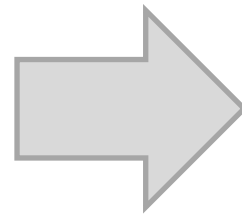


Medizinisch-wissenschaftliche
Diskussion über Vor- und
Nachteile von Wirkstoffen

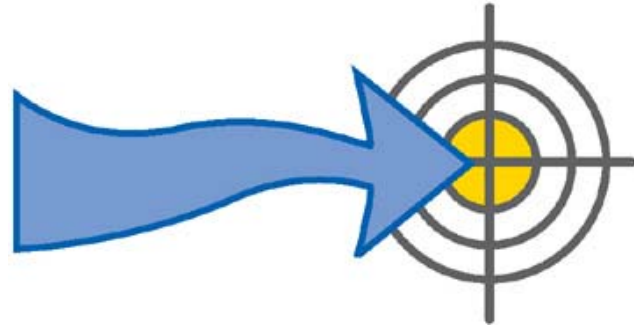


Umsatz

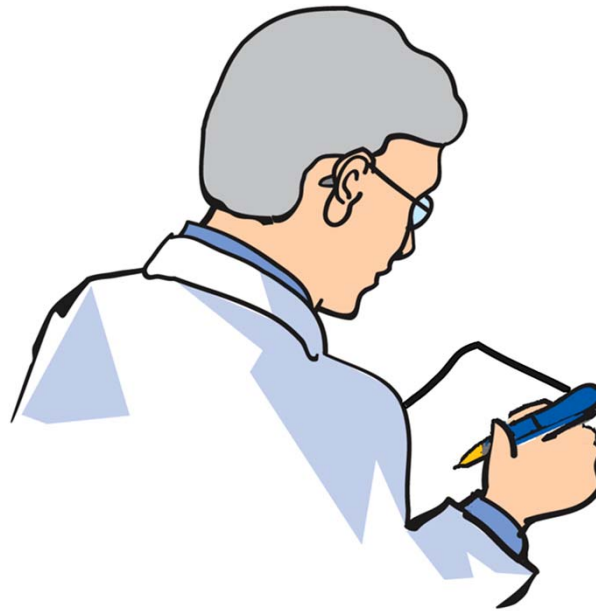
Share of Voice



Mind Share



Wir kommunizieren ausgewogene
und aktuelle Informationen



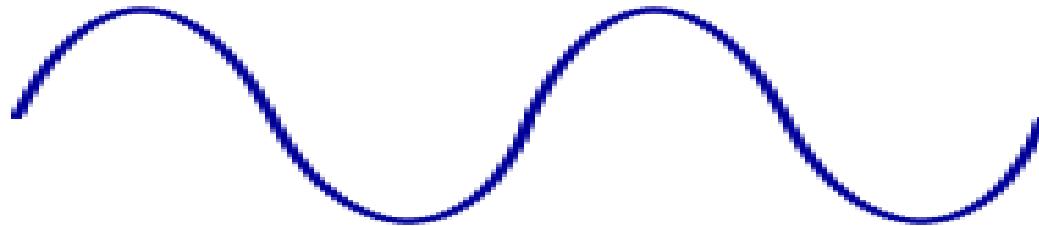
Wir helfen Healthcare Professionals,
besser fundierte Entscheidungen
zu treffen ...



Langfristige vertrauensvolle Zusammenarbeit

Brückenbauer

Wellenlänge



Ihr Vorsprung

- 1) Fokus auf ein therapeutisches Prinzip
- 2) Aktualität der Informationen
- 3) Netzwerk in der jeweiligen Nische
- 4) Kooperations-Möglichkeiten
- 5) Sichtbarkeit des KOLs fördern

PharmaRelations Artikel "Wie Sie sich auf das nächste Level bringen: Worin Sie externen Experten überlegen sind"

3 Ebenen

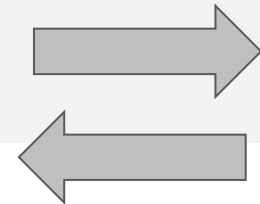
Beziehung



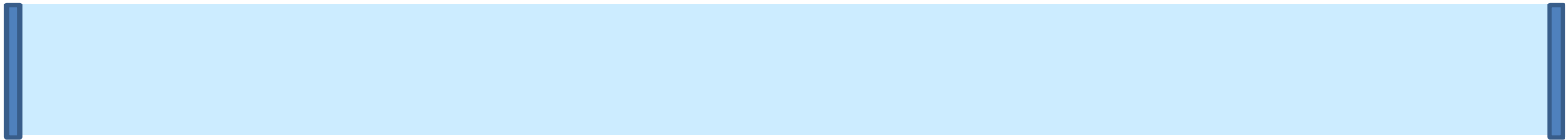
Daten



Kooperation

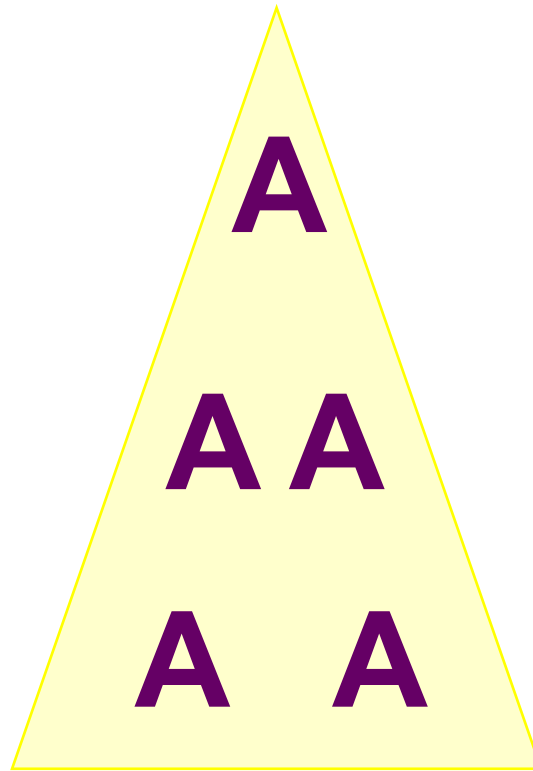


Freiräume



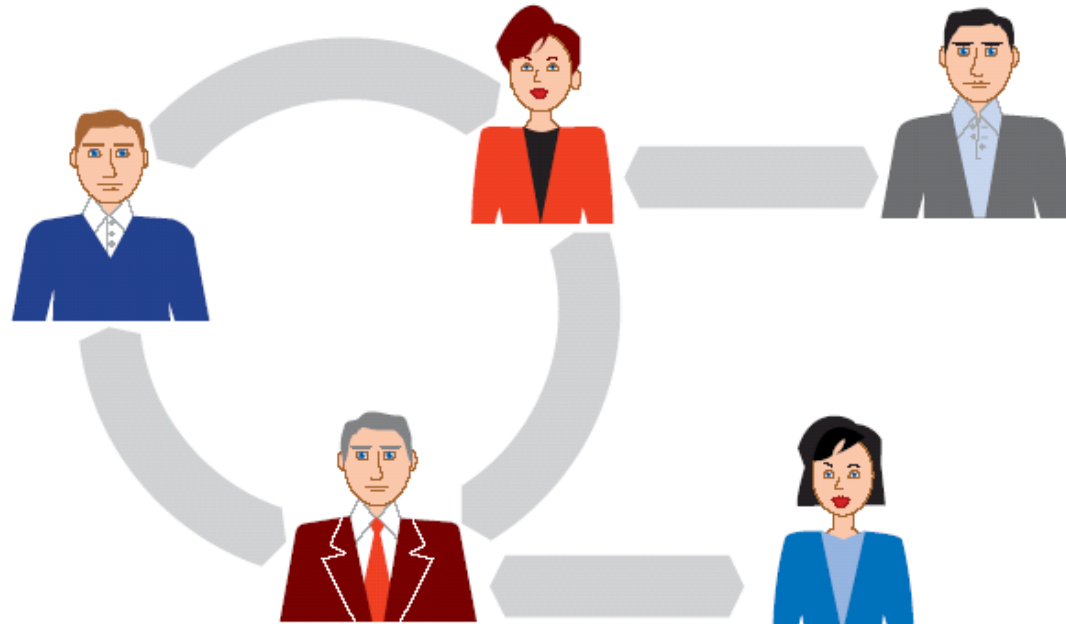
Ihr Ziel

Man kann es sich nicht
leisten, Sie zu ignorieren



Ihr Wert im Markt

Werden Sie angefragt?



Je größer Ihr Netzwerk,
umso größer Ihr Nettowert

Ein Netzwerk hilft

MSL-NETZWERK.COM

für Medical Science
Liaison Professionals

MSL-Netzwerk
~ 100 Anmeldungen



MA/MSL-Gruppe
~ 470 Mitglieder

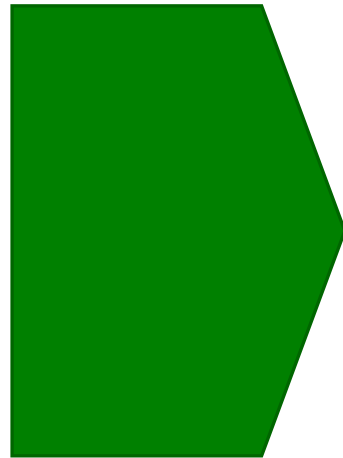


MA/MSL Group
~ 300 Members

Tipps für Profile in Online-Business-Netzwerken

<https://www.umbachpartner.com/de/tipps-fuer-ein-gutes-xing-profil>

Verantwortung



Kenner

Könner

Erfolgrezept



Dazu lernen und
implementieren

